FICCAPITAL.COM.BR

CAPITAL INTERNACIONAL · FUNDRAISING 2026

CAPTAÇÃO DE INVESTIMENTOS



FIC CAPITAL S.A. é um **GRUPO DE INVESTIMENTO PRIVADO MULTINACIONAL** especializado em aportes de capital para empresas de atividades essenciais via **fundos multimercado e soberanos internacionais**, pelas frentes de **private equity**, com opção de aquisição total ou parcial com controle compartilhado; **project finance**, financiamento de 6% a 15% ao ano; e **joint ventures**, parcerias com participação sobre novas receitas líquidas.

INVESTIMENTOS APORTADOS	MULTIMERCADOS EXCLUSIVOS	TAXAS DE REFERÊNCIA	TEMPO DE OPERAÇÃO
USD 1,5 BI	**+36**	**6% a 15% a.a.**	**+15 ANOS**

RESULTADOS

Mais de 15 anos conectando empresas ao capital global: captação de investimentos via fundos multimercado e soberanos internacionais.

PÚBLICO-ALVO

- Agroindústria
- Alimentícia
- Metalúrgica
- Farmacêutica e Nutracêutica
- Infraestrutura
- Logística, Atacado e Varejo
- Tecnologia

Agroindústria [frigorífico · silagem · fertilizante] · Infraestrutura [incorporador · cimenteira] · Tecnologia [data center · telecom] · faturamento do grupo econômico acima de **R$ 60MM/ano**.

PRESENÇA GLOBAL

6 REGIÕES

Américas, Europa, África, Oriente Médio e Ásia-Pacífico, com sede corporativa em São Paulo/SP.

USD 1,5BI

INVESTIMENTOS APORTADOS

Volume captado por empresas atendidas desde 2011.

+36

MULTIMERCADOS EXCLUSIVOS

Fundos multimercado e soberanos internacionais com apresentação direta ao público-alvo: faturamento acima de R$ 60MM/ano.

+15

ANOS DE OPERAÇÃO

Experiência no mercado internacional de capitais.

FUNDOS MULTIMERCADO E SOBERANOS

Recursos de **natureza geopolítica** para investimento direto em empresas de atividades essenciais · fundos multimercado e soberanos internacionais que preservam investimentos de **entidades de importância geopolítica global**.



PILAR 01

SEGURANÇA ALIMENTAR

Aportes direcionados à cadeia de alimentos · agroindústria [frigorífico, silagem, fertilizante] e indústria alimentícia · sustentando oferta e soberania produtiva.

PILAR 02

SEGURANÇA ENERGÉTICA

Capital para geração, insumos e eficiência energética · projetos com fluxo de caixa previsível e relevância estratégica nacional.

PILAR 03

SEGURANÇA TECNOLÓGICA

Infraestrutura digital crítica · data centers, telecom e sistemas integrados · sustentando a economia de dados e a conectividade.

PILAR 04

SEGURANÇA DE INFRAESTRUTURA

Obras, incorporação, cimenteiras e logística · ativos físicos que viabilizam a atividade produtiva essencial.

PÚBLICO-ALVO Agroindústria [frigorífico · silagem · fertilizante] · Alimentícia · Metalúrgica · Farmacêutica e Nutracêutica · Infraestrutura [incorporador · cimenteira] · Logística, Atacado e Varejo · Tecnologia [data center · telecom] · faturamento acima de **R$ 60 milhões/ano**.

FUNDOS REFERENCIAIS

Fundos multimercado e soberanos **referenciais para direcionamento de ofertas de private equity** via FIC · investimento direto em **empresas de atividades essenciais no Brasil**.

GIC	MUBADALA	MACQUARIE	TPG	CICPARTNERS
PEAK ROCK CAPITAL®	TRIVE CAPITAL	JAMCO INTERESTS LLC	Olam Agri	ENEGRA

Ofertas de **private equity** estruturadas pela FIC · seleção de sócios investidores internacionais, com due diligence [diligência prévia] e operação via conta garantida [escrow account] · empresas de atividades essenciais com faturamento do grupo econômico acima de **R$ 60 milhões de reais por ano**.

INVESTOR MAPPING

Mapeamento institucional das **operações brasileiras mais claramente documentadas** de fundos multimercado e soberanos · a FIC integra a empresa ao investidor pela **tese setorial** de cada fundo.



FONTE Levantamento institucional FIC sobre operações publicamente documentadas no Brasil · referência de mercado para direcionamento de ofertas; a decisão de investir cabe exclusivamente ao investidor.

EQUIPE MULTIDISCIPLINAR

Reuniões de estruturação, treinamento do time e tecnologia própria — tudo dentro da estrutura do grupo, com o time que conduz a operação do cliente.



01
ESTRUTURAÇÃO



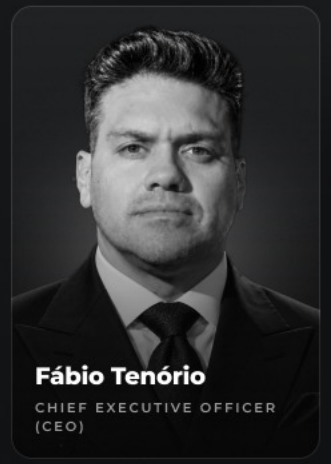
02
TREINAMENTO DO TIME



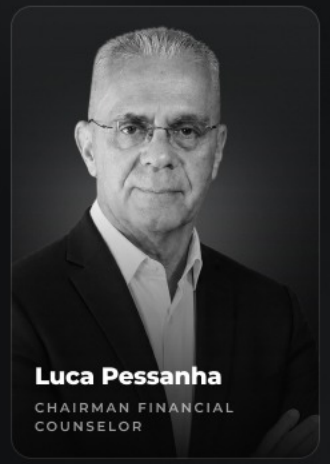
03
TECNOLOGIA PRÓPRIA

EQUIPE

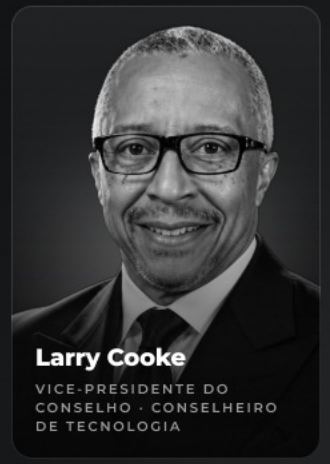
O time que vai operar **a sua governança.**



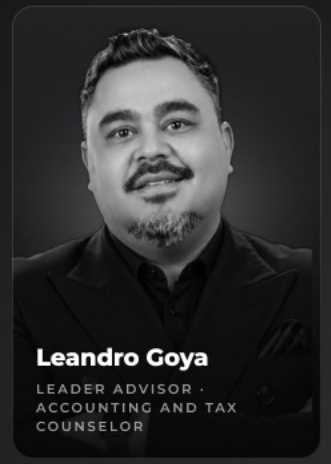
Fábio Tenório
CHIEF EXECUTIVE OFFICER (CEO)



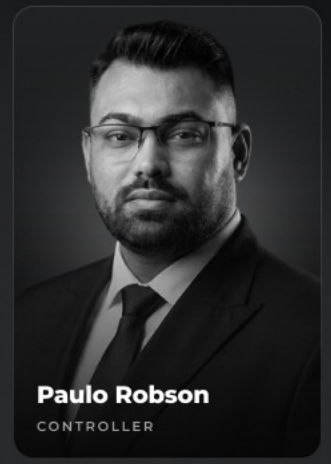
Luca Pessanha
CHAIRMAN FINANCIAL COUNSELOR



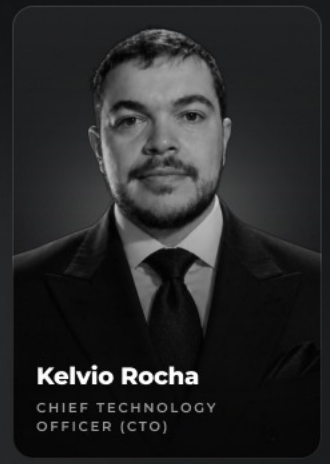
Larry Cooke
VICE-PRESIDENTE DO CONSELHO · CONSELHEIRO DE TECNOLOGIA



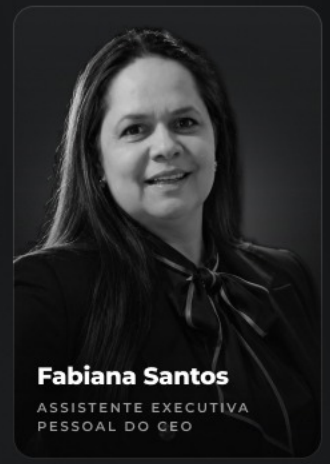
Leandro Goya
LEADER ADVISOR · ACCOUNTING AND TAX COUNSELOR



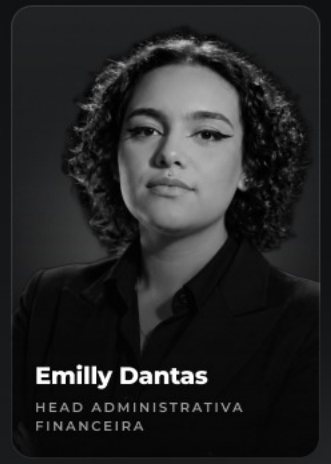
Paulo Robson
CONTROLLER



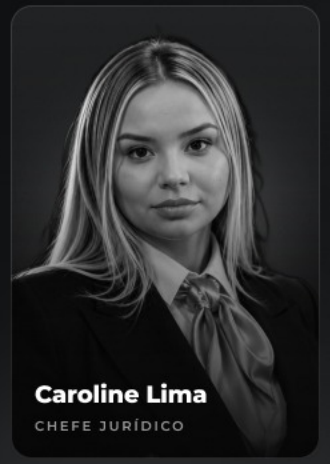
Kelvio Rocha
CHIEF TECHNOLOGY OFFICER (CTO)



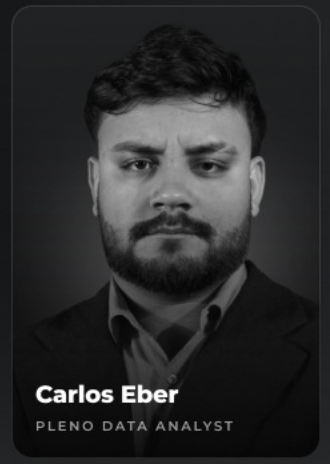
Fabiana Santos
ASSISTENTE EXECUTIVA PESSOAL DO CEO



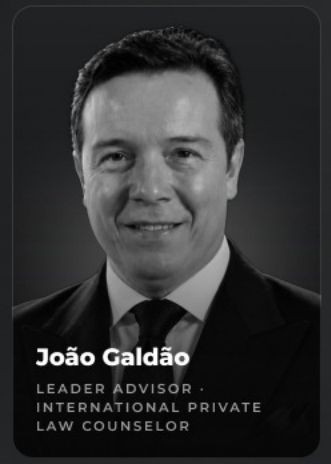
Emilly Dantas
HEAD ADMINISTRATIVA FINANCEIRA



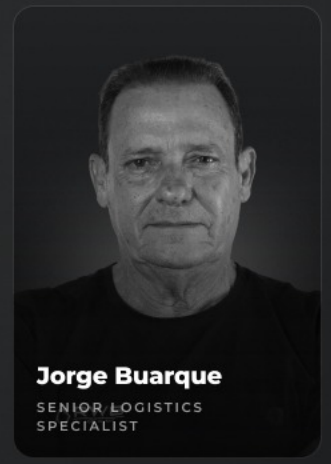
Caroline Lima
CHEFE JURÍDICO



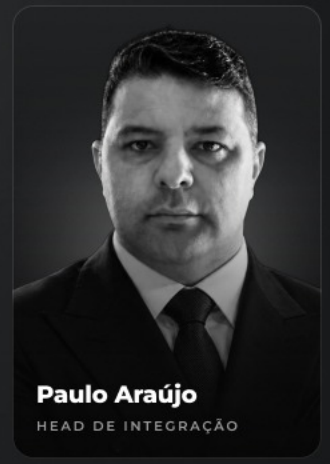
Carlos Eber
PLENO DATA ANALYST



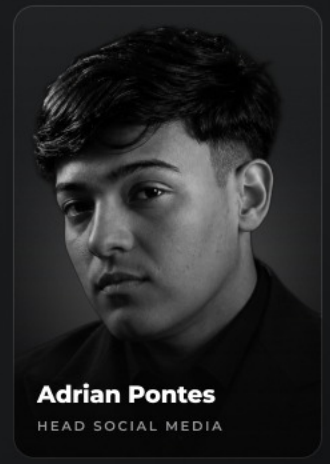
João Galdão
LEADER ADVISOR · INTERNATIONAL PRIVATE LAW COUNSELOR



Jorge Buarque
SENIOR LOGISTICS SPECIALIST



Paulo Araújo
HEAD DE INTEGRAÇÃO

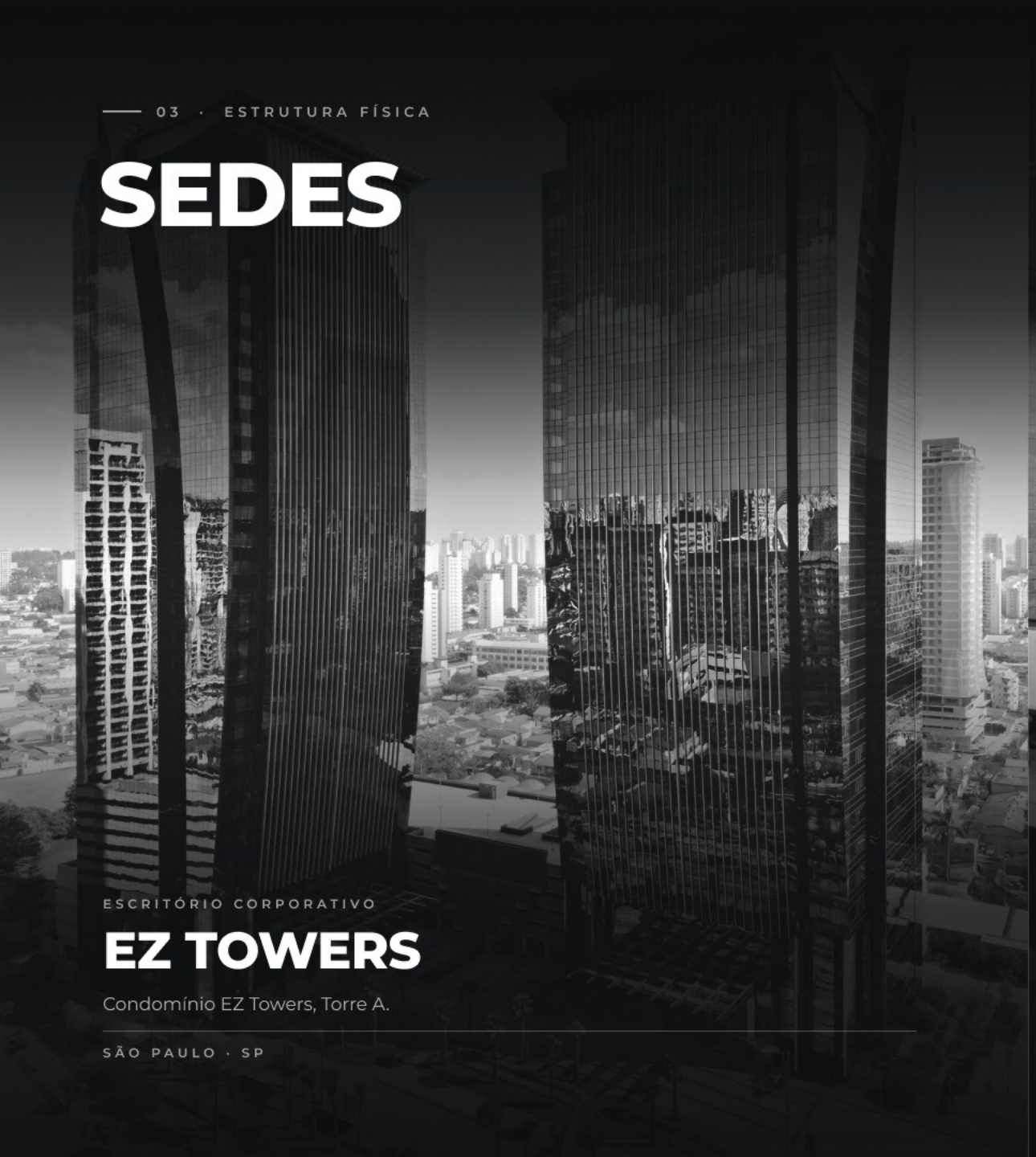


Adrian Pontes
HEAD SOCIAL MEDIA

03 · ESTRUTURA FÍSICA

SEDES

Estrutura própria: escritório corporativo no Condomínio EZ Towers, em São Paulo, e centro de eventos em Brasília.



ESCRITÓRIO CORPORATIVO

EZ TOWERS

Condomínio EZ Towers, Torre A.

SÃO PAULO · SP



CENTRO DE EVENTOS

ARENA BRB

Estádio Mané Garrincha · espaço do grupo para eventos corporativos.

BRASÍLIA · DF

METODOLOGIA

O mesmo protocolo sustenta três estruturas de capitalização — detalhadas nas páginas seguintes. A escolha depende da tese, do risco a isolar e do perfil do investidor.

ESTRUTURA 01

01

PRIVATE EQUITY

Seleção de sócios investidores internacionais. Capitalização estratégica da operação por meio de capital estrangeiro.

Estrutura de segurança: operação via conta garantida

Escrow account: proteção do capital e dos interesses societários

Performance alvo: participação acionária progressiva vinculada a metas de produtividade

ESTRUTURA 02

02

PROJECT FINANCE

Geração de financiamentos corporativos. Fôlego financeiro para grandes projetos, com captação a taxas competitivas no mercado internacional.

Custo de capital: taxas de referência de 6% a 15% a.a.

Foco estratégico: alavancagem operacional e expansão de infraestrutura

ESTRUTURA 03

03

JOINT VENTURES

Parceria sobre nova receita. Sociedades de propósito específico para novos mercados ou projetos isolados, minimizando risco e maximizando inteligência de negócio.

Formatação jurídica: estruturação via SCP ou SPE

Rentabilidade variável: distribuição de resultados fundamentada na geração de nova receita

PRIVATE EQUITY

SELEÇÃO DE SÓCIOS INVESTIDORES INTERNACIONAIS

Capital que entra como **participação societária, não como dívida**: um sócio investidor internacional aporta na operação e passa a compor o capital da empresa · sem juros e sem parcela a pagar. A remuneração do sócio ocorre por **valorização da participação e distribuição de resultados**.

É a capitalização estratégica da operação por meio de capital estrangeiro, com **due diligence** [diligência prévia] e a estrutura de segurança desenhada antes de o aporte acontecer.

INDICADO PARA

Capitalização estratégica da operação: crescimento financiado por sócio investidor, preservando o caixa e sem contratar dívida.

01

ESTRUTURA DE SEGURANÇA

OPERAÇÃO VIA CONTA GARANTIDA

O capital se movimenta dentro de uma conta garantida, seguindo as regras definidas em contrato entre as partes.

02

ESCROW ACCOUNT · CONTA DE CUSTÓDIA

CUSTÓDIA DO CAPITAL

Conta de custódia que protege o capital e os interesses societários das duas partes durante toda a operação.

03

PERFORMANCE ALVO

PARTICIPAÇÃO PROGRESSIVA [EARN-IN]

A participação acionária do investidor é progressiva e estritamente vinculada ao cumprimento de metas de produtividade — ela só cresce conforme as metas são cumpridas.

PROJECT FINANCE

GERAÇÃO DE FINANCIAMENTOS CORPORATIVOS

Financiamento montado sobre **o projeto e a receita que ele gera**: o capital entra como dívida estruturada, lastreada no fluxo de caixa do empreendimento e segregada em **SPE**, sem ceder participação na empresa.

É o fôlego financeiro para grandes projetos, com **taxas definidas pelo perfil de risco** · garantias, prazo e moeda · e captação no mercado internacional.

INDICADO PARA

Grandes projetos que precisam de fôlego financeiro: alavancagem operacional e expansão de infraestrutura.

01

CUSTO DE CAPITAL

TAXAS DE REFERÊNCIA DE 6% A 15% A.A.

Estruturas de financiamento com taxas de referência entre 6% e 15% ao ano, ajustadas ao perfil de risco do projeto e captadas junto a fundos multimercado e soberanos internacionais.

02

ORIGEM DO CAPITAL

CAPTAÇÃO INTERNACIONAL

Recursos captados no mercado internacional, com taxas altamente competitivas.

03

FOCO ESTRATÉGICO

ALAVANCAGEM E INFRAESTRUTURA

Captação direcionada para alavancagem operacional e expansão de infraestrutura.

JOINT VENTURES

PARCERIA SOBRE NOVA RECEITA

Uma sociedade criada para um propósito específico: empresa e investidor se associam em **uma estrutura dedicada — SCP ou SPE** — para desenvolver um novo mercado ou projeto isolado.

A modelagem da parceria minimiza riscos e maximiza a inteligência de negócio: o projeto ganha sócio dedicado sem alterar a sociedade da empresa principal.

INDICADO PARA

Desenvolvimento de novos mercados ou projetos isolados, com sócio investidor dedicado ao empreendimento.

01

FORMATAÇÃO JURÍDICA

SCP OU SPE

Estruturação via Sociedade em Conta de Participação (SCP) ou Sociedade de Propósito Específico (SPE).

02

RISCO SEGREGADO

ESTRUTURA APARTADA

Novo empreendimento isolado em SCP ou SPE, com risco segregado da operação principal da empresa.

03

RENTABILIDADE VARIÁVEL

RESULTADO SOBRE NOVA RECEITA

Distribuição de resultados fundamentada exclusivamente na geração de nova receita do projeto.

INTERNACIO-NALIZAÇÃO

Capital e investidores de **seis regiões**, com sede corporativa em São Paulo/SP · e estruturação tributária no exterior quando a tese exige.



6
REGIÕES

+15
ANOS DE OPERAÇÃO

SAO · BSB · USA
SEDES

01 **NORTH AMERICA**
USA · Canada

02 **SOUTH AMERICA**
Brazil · Argentina · Chile

03 **EUROPE**
UK · Germany · France · Luxembourg

04 **AFRICA**
Angola

05 **MIDDLE EAST**
UAE · Saudi Arabia

06 **ASIA PACIFIC**
China · Japan · Singapore · India

PROCEDIMENTOS

Do primeiro contato ao capital em caixa, a operação segue um fluxograma padrão: três passos formais, cada um com entregáveis que habilitam o seguinte. Cronograma estimado de **90 a 120 dias**.



PASSO 01 · PROPOSTA PRELIMINAR

01

DIAGNÓSTICO

Qualificação inicial da empresa — CNPJ, faturamento anual, funcionários, ativos principais e passivo — e definição da frente de atuação.

- Empresas de atividades essenciais
- Faturamento do grupo acima de R$ 60MM

Habilita: o prospecto de investimento

PASSO 02 · DOCUMENTAÇÃO BASE

02

PROSPECTO DE INVESTIMENTO

Documentação dos últimos três exercícios convertida nos entregáveis que o comitê de investimento lê.

- DRE e balanço patrimonial
- Relatórios de atividades · catálogo corporativo e plano de expansão

Habilita: o acordo de performance

PASSO 03 · FORMALIZAÇÃO

03

ACORDO DE PERFORMANCE

Premissas sobre aportes, cronograma e governança formalizadas em loco ou em visita técnica.

- Taxa administrativa ad exitum de 6% sobre os aportes
- Ou conversão pré-acordada de participação societária

Abre: o Master Plan [Plano Mestre]

ENTREGAS

Cada etapa produz entregáveis definidos, em melhores práticas de mercado · relatórios financeiros internacionais, gerenciamento corporativo, indicadores-chave, valuation, garantias e o Master Plan [Plano Mestre] que sustenta a decisão do investidor.

RELATÓRIOS FINANCEIROS 01

PADRÃO INTERNACIONAL · IFRS

Demonstrações em padrão IFRS / PMI / ESG: DRE, balanço patrimonial e fluxo de caixa dos últimos três exercícios, com notas explicativas e conciliação BRGAAP / USGAAP · base auditável para o comitê de investimento.

GERENCIAMENTO CORPORATIVO 02

PADRÃO PMI · PMBOK

Programa em padrão PMI [Project Management Institute]: cronograma físico-financeiro vinculado aos aportes e manual de processos por setor · administrativo [ERP], financeiro, jurídico, comunicação, infraestrutura e tecnologia.

INDICADORES-CHAVE 03

KPIs DE PERFORMANCE

EBITDA · ROI e ROIC [retorno sobre investimento e sobre capital investido] · TIR [taxa interna de retorno] · NPV/VPL [valor presente líquido] · WACC [custo médio ponderado de capital] · rating · validados sobre bases históricas, presentes e projetadas.

VALUATION 04

VALOR DA EMPRESA

Múltiplos de EBITDA [rentabilidade operacional] e DCF [fluxo de caixa descontado], fundamentados por estudos comparados e modulação mercantil de cenários · com performance alvo complementar [earn out] e linha de base previamente definida.

GARANTIAS POR DEMANDA 05

CERTIFICAÇÃO E ALOCAÇÃO

Certificação de ativos próprios por valuation independente ou alocação de garantias de terceiros · CRI, CRA, CPR, FIDC, cessão fiduciária, CCB e debêntures privadas · mediante termo aditivo, quando exigidas pelo investidor.

MASTER PLAN 06

PLANO MESTRE

Prognósticos de expansão certificados por agência independente, aproximação de investidores e mediação negocial até a liberação dos recursos.

Obrigação de meio: a decisão de investir cabe exclusivamente ao investidor · não se garante aporte, valor, prazo ou taxa.

RECEITA FINANCEIRA

2,5 a 4,5%

DE RECEITA FINANCEIRA SOBRE O RESULTADO

Três frentes para geração de receita financeira e ampliação do resultado · sem alterar o produto nem a operação principal da empresa.

FRENTE 01

01

MODULAÇÃO MERCANTIL

Revisão de CNAE, NCM, HS Code e regime tributário para destravar receita sem trocar de produto.

- 01 Reclassificação fiscal preventiva
- 02 Otimização de regime [Real · Presumido]
- 03 Revisão de operações interestaduais
- 04 Ressarcimentos administrativos de insumos

FRENTE 02

02

INTERNACIONALIZAÇÃO SOCIETÁRIA

Holding internacional, coligada no exterior e binacionalidade dos fundadores: receita em moeda forte.

- 01 Holding em Delaware, ES, UAE ou HK
- 02 Coligada operacional + holding de PI [propriedade intelectual]
- 03 Binacionalidade de fundadores
- 04 Conformidade FATCA · CRS

FRENTE 03

03

RESOLUÇÃO PREVENTIVA

Mapeamento e regularização de inconformidades regulatórias antes que virem autuações.

- 01 Auditoria de inconformidades
- 02 Negociação administrativa preventiva
- 03 Defesa em processos fiscais e cíveis
- 04 Conformidade regulatória multiórgãos

INCENTIVOS ECONÔMICOS TRIBUTÁRIOS

10 a 30%

DE ECONOMIA FISCAL SOBRE IMPOSTOS CORRENTES

Seis mecanismos · mapeados conforme o CNAE e a operação de cada empresa.

ECONOMIA FISCAL 01

IMPOSTOS CORRENTES

Ressarcimento de repetições de indébito sobre hipóteses de não incidência de IPI, ICMS, PIS e COFINS em operações comerciais, aquisições de insumos, exportações e importações · aliado à liquidação fiscal via conta-garantia de recebíveis judiciais com dotação orçamentária, com economia a partir de 15%.

≥ 15%

PROGRAMAS ESPECIAIS 02

PROGRAMAS SETORIAIS

SUDENE, SUDAM, Mover, Lei do Bem, Inovar-Auto, Recof e demais programas por atividade produtiva.

SUDENE · SUDAM

E DEMAIS PROGRAMAS

IMUNIDADES · ISENÇÕES 03

IMUNIDADES CONSTITUCIONAIS

Mapeamento de imunidades, isenções e hipóteses de não incidência aplicáveis ao CNAE e à operação da empresa.

POR CNAE

MAPEAMENTO DEDICADO

SUBVENÇÕES 04

SUBVENÇÕES GOVERNAMENTAIS

Subvenções para investimento, custeio e P&D [pesquisa e desenvolvimento] · federais, estaduais e municipais.

3 ESFERAS

FEDERAL · ESTADUAL · MUNICIPAL

TRANSAÇÃO TRIBUTÁRIA 05

REDUÇÃO DE DÍVIDA ATIVA

Lei 13.988/2020 e correlatas: redução de 42% a 84% sobre multas, juros e principal.

42% a 84%

REDUÇÃO SOBRE MULTAS E JUROS

RECEBÍVEIS JUDICIAIS 06

CONTA-GARANTIA ORÇAMENTÁRIA

Estruturação de garantias com lastro em recebíveis judiciais e dotação orçamentária pública.

LASTRO JUDICIAL

DOTAÇÃO ORÇAMENTÁRIA PÚBLICA

REMUNERAÇÃO 100% AD EXITUM

Sem honorários fixos · ad exitum [mediante êxito]: a remuneração incide exclusivamente sobre resultados efetivamente auferidos, apurados com base em demonstrações IFRS e documentos fiscais, com auditoria assegurada.

01 · TAXA ADMINISTRATIVA

6%

AD EXITUM

Remuneração por êxito sobre os benefícios diretos auferidos em aportes de capital · participação acionária, financiamento estruturado ou parceria sobre nova receita · exigível a cada liberação de recursos.

01 Participação acionária

02 Financiamento estruturado

03 Parceria sobre nova receita

02 · PRÊMIO POR PERFORMANCE

15%

EARN OUT

Sobre a margem líquida de resultados extraordinários [dinheiro novo] que ampliem o valor da empresa [valuation], por: rentabilidade operacional [EBITDA] e fluxo de caixa descontado [DCF]; geração de receita financeira por modulação mercantil, internacionalização de personalidade jurídica e resolução de inconformidades regulatórias; e incentivos tributários por economia fiscal de impostos correntes, redução de passivo tributário e programas especiais por atividades produtivas · linha de base e fatos geradores definidos em termo aditivo, apurados mês a mês.

03 · TAXA DE GARANTIA

0,6%

AO MÊS · GUARANTEE FEE

Sobre o valor dos ativos certificados ou alocados em garantia, durante o período de disponibilização · devida somente mediante solicitação escrita e termo aditivo específico, que definirá instrumento, valor, prazo e garantidor.

Sem compensação cruzada: o aporte remunerado pela taxa administrativa não integra a base de cálculo do earn out.

PLATAFORMA EUA

Estruturação de coligada no exterior · **internacionalização da personalidade jurídica**, com jurisdição em validação nos Estados Unidos e horizonte de **90 dias** para a estrutura corporativa, bancária e operacional inicial · condicionado às aprovações do Conselho.

BRASIL → **EUA** → CAPITAL INTERNACIONAL → SPVs → ATIVOS ESTRUTURADOS

FRENTES DA PLATAFORMA

01 Captação de capital privado internacional

02 Private equity [capital privado] e aquisição de participações

03 Project finance [financiamento de projetos] e dívida estruturada

04 Joint ventures [parcerias] com sócios estratégicos

05 M&A internacional · aquisições, consolidação e exit [desinvestimento]

06 Constituição de SPVs [veículos de propósito específico] por ativo

ESTRUTURA POR ATIVO · SPVs

- SPV 01 · Agroindustrial
- SPV 02 · Infraestrutura
- SPV 03 · Tecnologia
- SPV 04 · Real Estate
- SPV 05 · Op. Especiais

Cada ativo com estrutura própria de capital, dívida, garantias, governança, investidores e resultado.

STATUS · PLANO 90 DIAS

14 **frentes de trabalho mapeadas**

1 concluída · 8 em andamento · 5 em prioridade imediata.



MARCOS

D+15 Parecer jurídico · legal opinion
D+20 Estudo C-Corp × LLC
D+30 Estrutura societária final
D+40 Constituição nos EUA
D+60 Estrutura bancária e compliance
D+90 Plataforma operacional



LIDE CLIMATE CONFERENCE

A FIC esteve presente na LIDE Climate Conference, em Nova York, como **host company da Roundtable 1** [**Energy Transition & AI**] e entre as **empresas apoiadoras** do evento · aproximando fundos multimercado e investidores internacionais de empresas de atividades essenciais no Brasil. Parceria institucional com a **Hzure Capital** [Project Finance · Wealth Planning · M&A].

FIC | LIDE® NEW YORK | HZURE CAPITAL

PAPEL
HOST COMPANY
Roundtable 1

PAINEL
ENERGY TRANSITION & AI
Mesa-redonda

CHANCELA
SUPPORTED BY
LIDE Climate Conference

CONFORMIDADE REGULATÓRIA

A estrutura internacional opera sob padrões institucionais: todas as movimentações deverão possuir **origem, finalidade econômica, beneficiário final e documentação verificáveis**.

GOVERNANÇA

BOARD → **COMITÊ DE INVESTIMENTOS** → **GESTÃO EXECUTIVA** → **SPVs / PORTFÓLIO**

Conselho de Administração [board] → Comitê de Investimentos → Gestão Executiva → SPVs / empresas do portfólio · comitê de investimentos com **alçadas definidas** e política de investimento formalizada.

COMPLIANCE

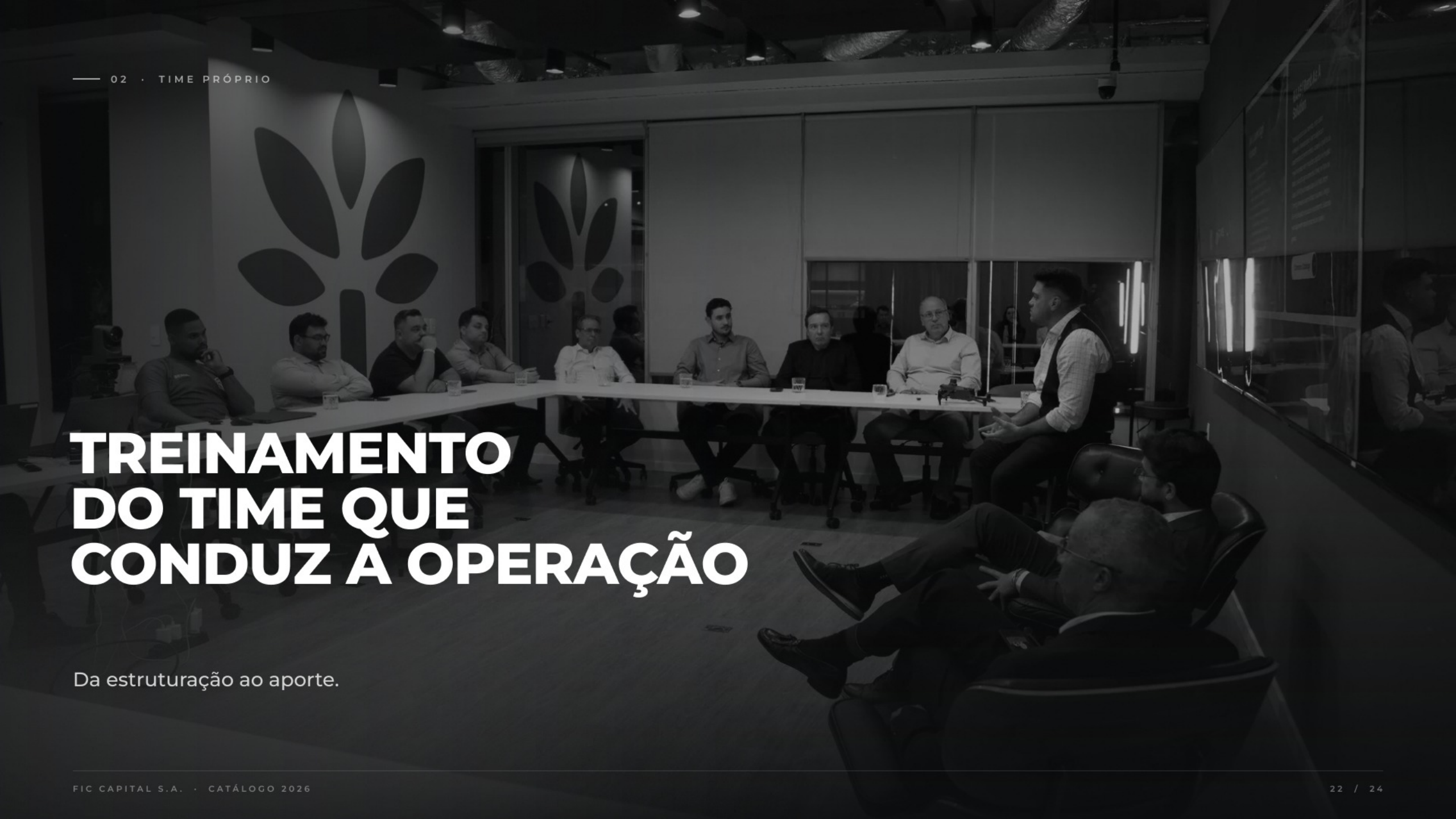
- KYC / KYB
- PLD / AML
- Beneficiário final
- Triagem de sanções
- Origem de recursos
- Partes relacionadas
- Anticorrupção
- Auditoria

KYC / KYB [conheça seu cliente e a empresa] · PLD/AML [prevenção à lavagem] · legislação anticorrupção nacional e estrangeira, registros contábeis fiéis e comunicação formal com confirmação de recebimento.

INSTRUMENTOS SUJEITOS À ANÁLISE

Common equity participação ordinária	**Preferred equity** participação preferencial
Shareholder loan mútuo de sócio	**Convertible debt** dívida conversível
Senior debt dívida sênior	**Mezzanine** dívida subordinada
Receivables financing financiamento de recebíveis	**Asset-backed** lastreado em ativos
Performance bonds seguro-garantia	**Escrow accounts** contas de custódia

Arquitetura combinável: equity, project finance, joint venture, offtake [contrato de compra futura] e garantias reais e financeiras elegíveis · cada instrumento sujeito à análise da tese e do perfil do investidor.



TREINAMENTO DO TIME QUE CONDUZ A OPERAÇÃO

Da estruturação ao aporte.

ECOSSISTEMA



FIC CAPITAL

FIC

SÃO PAULO

CAPITAL CORPORATE OFFICE

EZ TOWER Torre A | 19° Andar

Vila Cordeiro · São Paulo / SP

04583-110

BSB

DISTRITO FEDERAL

Setor SRPN · Estádio Mané

Garrincha, 1

Cj. 316 · Asa Norte · Brasília / DF

70070-701

USA

UNITED STATES

7901 4th St N · Ste 300

Saint Petersburg / FL

United States of America

contato@ficcapital.com.br · +55 (11) 91873-9251 · ficcapital.com.br